

Alquiler flexible y cercano para todo tipo de necesidades de transporte

Rentatruck es una joven empresa de alquiler de semirremolques, asistencia en carretera y mantenimiento de flotas que ha mantenido un crecimiento constante desde su fundación gracias a una estrategia de servicio basada en una vocación de flexibilidad y cercanía en el trato con sus clientes para intentar satisfacer sus necesidades de transporte en cada momento y en cada lugar.

Rentatruck es una empresa dedicada al alquiler de semirremolques, asistencia en carretera y mantenimiento de flotas, que se encuentra en pleno proceso de crecimiento con muchos proyectos y trámites sobre la mesa y barajando diferentes mercados. Rentatruck es una empresa cien por cien independiente y formada con capital propio, aunque según explica su gerente Héctor Agueda Vidal, “digamos que tiene su “filial” más a modo historia y a nivel sentimental, que en este caso se trata de mi otra empresa que es de Transporte de mercancías por carretera, Aguedatrans”. La historia de Rentatruck es la historia de su propietario y gerente Héctor Agueda Vidal, un hombre con una vida dedicada al mundo del transporte, en el que comenzó como autónomo, hasta que en marzo de 2016 decidió dar el salto y emprender creando Aguedatrans, desde entonces no ha parado de acumular kilómetros por todo el territorio nacional, con flota propia y en activo, y por supuesto gracias a ella emerge la actual empresa de alquiler, que surgió en vista de las necesidades del mercado y las demandas de los clientes, por lo que en febrero de 2021 Agueda Vidal creó lo que es hoy “Rentatruck”, empresa dedicada al alquiler de semirremolques y reparación y asistencias de flotas. Actualmente, Rentatruck dispone de una flota propia de 22 vehículos, entre



Héctor Agueda Vidal, gerente y propietario de Rentatruck

los que se pueden encontrar diferentes tipos como lonas, frigoríficos, furgones, tauliner o portacontenedores, con una perspectiva de crecimiento a corto plazo bastante interesante dentro del sector. El ámbito de actuación de Rentatruck es a nivel nacional, pero por el momento su punto fuerte se encuentra sobre todo en la Comunidad de Madrid. Cuentan con unas instalaciones de casi 1500 metros cuadrados de taller más una campa, así como con una furgoneta móvil totalmente equipada y con unas instalaciones perfectamente provistas de herramientas y equipos preparados y homologados para el mantenimiento de flotas. Ade-

más, recientemente han incorporado a la flota una góndola preparada completamente para cualquier tipo de asistencia, tanto para remolques como para cabezas tractoras. Uno de los pilares sobre los que se sustenta Rentatruck es su flexibilidad, ya que según su gerente, “El vehículo y servicio estrella es el que el cliente necesite, sin lugar a duda, nosotros nos adaptamos a ellos, al final para eso estamos y si por algún motivo no se pueden cubrir las necesidades al 100% pues se hace lo posible para satisfacer la demanda del momento siempre mirando por las circunstancias actuales y lo que se precise. Hay que tener en cuenta que lo que se requiere hoy, no necesariamente es lo que se necesita mañana, de ahí que tengamos tanta variedad de vehículos”. Es por esta disposición a intentar solventar las necesidades de sus clientes por lo que

Rentatruck dispone de una flota propia de 22 vehículos, divididos entre lonas, frigoríficos, furgones, tauliner y portacontenedores



Alquiler

En Rentatruck consideran que han llegado al mercado del alquiler de vehículos para el transporte en el momento más positivo para poder desarrollar una oferta hacia sus clientes eficiente y rentable para satisfacer sus necesidades actuales de transporte en un momento complejo del mercado, “Personalmente creo que el alquiler está en su fase más álgida puesto que está siendo una herramienta utilizada como vía de escape para empresas o autónomos que no quieren o no pueden financiar en ese momento. Luego también están las grandes empresas que para ahorrar procedimientos y gestiones delegan dicho proceso y mantenimiento en empresas como Rentatruck, y también ha influido la escasez de vehículos derivado de la crisis de materias primas y las limitaciones y retrasos en la fabricación de las mismas”, explica el propietario y gerente de Rentatruck, Héctor Agueda Vidal.

Dos de los pilares sobre los que se sustenta Rentatruck es la flexibilidad en su oferta y la cercanía de trato con sus clientes

Rentatruck dispone de una oferta de semirremolques muy variada como portacontenedores, frigoríficos tanto mono como bitemperatura, tauliner, furgones paqueteros, aunque actualmente los segmentos en los que son más competitivos son el de tauliner, semitaulliner y furgones de paquetería. Además de la flexibilidad y la variedad en la oferta, Rentatruck se distingue de los competidores por su vocación de cercanía hacia sus clientes: “el trato cercano siempre hará la diferencia, da igual lo grande o pequeño que seas, a todos nos recuerdan por un gracias o un buenos días, un trato cercano, un trato correcto, saber rectificar a tiempo y sobre todo saber empatizar siempre ayudará a fidelizar clientes, en este caso creo que es lo que nos ha pasado a nosotros, somos familia y al final es lo que hacemos, crear un núcleo cercano,

seamos 3, 50 o 120, seguimos ofreciendo esa cercanía y ese tu a tu”, explica Héctor Agueda.

MERCADO. El pasado año fue un periodo altamente positivo para Rentatruck como empresa, que registró un crecimiento significativo en dos vertientes que ahora mismo son muy importantes y determinantes para cualquier empresa del sector: por una parte la flota y por otro el personal, “por lo que, haciendo un balance, puedo decir que superamos los objetivos teniendo en cuenta que somos una empresa nueva y que aún estamos en plena expansión”, explica su gerente. En cuanto al primer semestre de 2023, en Rentatruck también se muestran

bastante satisfechos con los resultados “principalmente porque hemos conseguido realizar diferentes inversiones con éxito, lo cual con los tiempos que corren es todo un logro, porque ya no solo seguir en pie, sino emprender y mantenerse hoy en día es para estar orgulloso” afirma Héctor Agueda, que explica que con respecto al futuro mantendrán “unas ganas enormes de seguir creciendo empresarialmente, los resultados de 2022 y 2023 nos han dado la posibilidad de movernos en el sector sin la necesidad de requerir soportes externos, lo cual me hace pensar que vamos por buen camino, así que solo puedo asegurar que seguiremos así, siendo cautos, con mucha ilusión, mucho entusiasmo y construyendo poco a poco el camino”. ✓